

Sales Manager Deutschland & Europa m/w/d

zur Vermittlung an einen Kunden zur Festanstellung in Vollzeit in Augsburg gesucht.

Ihre Aufgaben:

- Vertrieb von Produkten und Anlagen der Wasserstoff-Technologie
- Akquise neuer sowie aktive Betreuung und Weiterentwicklung bestehender Kunden aus dem Energieumfeld mit Fokus auf die erneuerbaren Energie im deutschen und europäischen Markt
- Präsentationen des Portfolios bei Kunden
- Beantwortung von Fragenstellungen der Kunden rund um die Produkte
- Schnittstellenmanagement zwischen den Kunden und den Fachabteilungen der Organisation
- Sicherstellung einer intensiven Kommunikation mit Produktmanagement, Produktion und Auftragsabwicklung während der gesamten Laufzeit der Kundenprojekte
- Koordination und Durchführung von Kundenterminen und Vertragsverhandlungen
- Konzeptionelle Weiterentwicklung von Vertriebsmaßnahmen zur Erreichung von Vertriebszielen in Ihrem Vertriebsgebiet
- Dokumentation der Kundenkontakte im CRM-System
- Repräsentation des Unternehmens auf Messen und Fachkongressen

Das erwartet Sie:

- Eine Arbeitsstelle mit Zukunft, ein tolles Team mit flachen Hierarchien und Start Up Spirit
- Frühe Verantwortungsübernahme und abwechslungsreiche Aufgaben
- Mobiles Arbeiten mit modernen Technologien und flexible Arbeitszeit
- Socializing Events wie Sommer- und Weihnachtsfests, Grillen und Spaß bei der Arbeit
- 30 Tage Urlaub und eine attraktive Vergütung
- Betriebliche Altersvorsorge und Essenszuschuss

Das sollten Sie mitbringen:

- Technische Qualifikation, betriebswirtschaftliche Kenntnisse gewünscht
- Fünf Jahre Erfahrungen im B2B-Vertrieb für technisch anspruchsvolle Investitionsgüter im Bereich Energieerzeugung und -speicherung
- Kenntnisse des Marktumfelds für Wasserstoffherzeugung
- Erfahrung im zweistufigen Vertrieb von Anlagen
- Zielstrebige, unternehmerische Denkweise
- Freude am konzeptionellen Arbeiten mit Affinität zu technischen Themen
- Versierter Umgang mit MS Office, CRM-Programmen, vorzugsweise Salesforce und ERP
- Sprachkenntnisse: Deutsch, Englisch verhandlungssicher
- Reisebereitschaft

Sie bringen Überzeugungskraft und Verhandlungsgeschick mit und haben Lust auf die Arbeit in einem dynamischen Unternehmen? Sie wollen sich aktiv für die Energiewende engagieren und zu den Innovationstreibern der Energiewirtschaft gehören? Dann freuen wir uns auf ihre Bewerbung:

Diese senden Sie bitte an bewerbung@staffandjobs.eu.